

Venäjän WTO-kierroksella jäljellä enää neljä tärkeätä maata

■ Venäjä pyrkii edelleen saamaan tämän vuoden aikana päätökseen WTO-jäsenyyttä koskevat neuvottelut. Venäjä on jo hoitanut kahdenkeskiset neuvottelut maaryhmän kanssa, jolla on noin 85 prosentin osuus Venäjän ulkomaankaupasta. Parhailaan ovat loppuvaiheessa Kanadan kanssa käytävät neuvottelut ja seuraavaksi ovat suurista talousmaista jäljellä enää Yhdysvallat, Australia ja Brasilia.

RosBusinessConsultingin WTO-katsauksen mukaan Venäjän pääneuvottelija **Maxim Medvedkov** haluaa ehdottomasti saada neuvottelut päätökseen, sillä viivytely vain nostaa pääsylipun hintaa. Ukraina ja muut uudet jäsenet muuttavat heti ensi vuoden puolella Venäjän asemaa.

Medvedkovin mukaan WTO-tavoitteet ovat Venäjällä itsestään selvät. Yli puolet maan väestöstä kannattaa jäsenyyttä, eikä mikään talouselämän sektori vastusta jäsenyys-hanketta.

RosBusinessConsultingin mukaan talouselämässä on kuitenkin

selvää epätietoisuutta siitä, mitä myönteisiä ja kielteisiä vaikutuksia jäsenyydellä loppujen lopuksi voisi olla. Arvostelua on herättänyt muun muassa se, että etuja on todisteltu kauppajärjestykseen aikaisemmin liittyneiden maiden talouskasvun vauhdittumisella ja ulkomaisten investointien kasvulla. Nämä luvut eivät sinänsä takaa, että Venäjällä päästäisiin samoihin tuloksiin.

Moskovan pormestari **Juri Luzhkov** totesi huhtikuussa, että WTO-jäsenyyden takana on enemmän poliittista kunnianhimoa kuin taloudellista ajattelua. Pormestari varoittikin, että Venäjällä on useita taloussektoreita, jotka ovat kilpailukyvyttömiä uudessa tilanteessa.

Toukokuun lopussa talousministeriö päättikin julistaa tarjouskilpailun tutkimuksesta, joka vielä nopeasti selvittäisi WTO-jäsenyyden vaikutuksia heikoimmassa lähtöasemassa olevilla aloilla. RosBusinessConsultingin käyttämien kommentaattoreiden mukaan tutkimus olisi pitänyt tehdä jo aikaisemmin, sillä nyt tulokset eivät enää vaikuta mihinkään.

Venäjä haluaa päätökseen myös CIS-4 -neuvottelut

■ WTO-jäsenyysneuvottelujen rinnalla Venäjä vetää eteenpäin myös CIS-4 -ryhmän neuvotteluita. Venäjän, Valko-Venäjän, Ukrainan ja Kazakstanin yhteiseen talousalueeseen tähtäävien neuvottelujen ohjelmassa on

huippukokouksen pitäminen heinäkuussa. Ryhmän maita edustavan korkean tason valmisteluryhmän odotetaan odotetaan tuovan kokoukselle esittelyvalmiita tulliliittoasiakirjaan tarjottuja sopimuskohtia.

TÄSSÄ NUMEROSSA:

Venäjän WTO-kierroksella jäljellä enää neljä tärkeätä maata	1
Venäjä haluaa päätökseen myös CIS-4 -neuvottelut	1
Venäjän ja Britannian kaupassa kova kasvutahti	2
Venäjän tuonti kasvoi neljänneksen kevätkaudella	2
Venäjä hakee osuuttaan korkean teknologian markkinoilta	2
Vähittäiskauppa kasvaa edelleen voimakkaasti Venäjällä	3
Suomi Venäjän kahdeksanneksi tärkeimmäksi kauppakumppaniksi ..	3
Valko-Venäjä miellyttää venäläisiä - Latvia epäsuosituin maa	4
Metla kartoittaa Venäjän puutavaraviennin vaikutuksia	5
Venäjän maaliskuun yhä korkea	5
Venäjällä ja Kazakstanissa IVY:n korkein ansiotaso	5
Puolan markkinat kiinnostavat yhä enemmän	6
Hansabankas rahoittamaan Kaliningradin investointeja	6
Puolapainotteinen pk-rahasto kiinnostaa suomalaisia	7
Asiantuntijaraati rankkasi 180 johtavaa puolalaisbrändiä	7
Latviassa EU:n kovin talouskasvu	8
Puolan talouskasvu hoidastumaan päin	8
Baltian satamien rahtiliikenne supistui kevätkaudella	8
Nopef rahoittaa Baltian ja Puolan hankkeiden valmistelua	9
Venäläiset vallanneet maantiekuljetukset suomalaisilta ..	10



Venäjän ja Britannian kaupassa kova kasvutahti

■ Venäjän ja Iso-Britannian välinen kauppavaihto kasvoi viime vuonna yli 40 prosenttia sen arvon noustessa 9,27 miljardiin dollariin. Kauppatiedot kerrottiin huhtikuussa Lontoossa pidetyssä Venäjän talusseminaarissa.

Uutistoimisto RIA Novostin mukaan Venäjän vienti Iso-Britanniaan nousi 6,58 miljardiin dollariin, mikä oli 59,2 prosenttia enemmän kuin vuonna 2003. Venäjän tuonti kasvoi vain 16,1 prosenttia ja sen arvo oli 2,69 miljardia dollaria. Kaupan kovan kasvutahdin todettiin jatkuneen myös tämän vuoden ensimmäisellä neljänneksellä.

Iso-Britannia on viidennellä sijalla Venäjälle tehdyissä suorissa ulkomaisissa investoinneissa. Sen kumulatiiviset investoinnit olivat vuoden

2004 lopussa 8,67 miljardia dollaria. Tätäkin suurempia investointeja oli tehty Alankomaista, Luxemburgista, Kyprokselta ja Saksasta.

Vastaavanlaisessa kesäkuun alussa Pariisissa pidetyssä seminaarissa ilmoitettiin Venäjän ja Ranskan välisen kaupan kasvaneen viime vuonna 30 prosenttia noin kahdeksan miljardin dollarin arvoiseksi. Venäjällä toimii noin 250 kokonaan ranskalaisomisteista yhtiötä, mutta Venäjälle tähän mennessä tehtyjen suorien investointien kokonaissumma on vasta 300 miljoonan dollarin tasolla.

Tärkeimmät venäläis-ranskalaiset yhteistyöhankkeet liittyvät ilmailuteollisuuteen, kun taas venäläis-brittiläisissä hankkeissa korostuu öljyteollisuuden rooli.

Venäjä hakee osuuttaan korkean teknologian markkinoilta

■ Venäjällä on mahdollisuudet saavuttaa 10-15 prosentin osuus maailman hi-tech -markkinoista vakuutteli Venäjän parlamentin ylähuoneen puhemies **Sergei Mironov** Pietarin kansainvälisessä innovaatioita ja teknologiaa sekä niihin liittyviä investointeja käsitelleessä tapaamisessa. Puhemiehen mukaan markkinaosuus tuottaisi Venäjälle 120-180 miljardin vuosittaiset tulot.

Venäjällä on kuitenkin tekemistä tämän tavoitteen saavuttamiseksi. Korkeasta koulutustasosta huolimatta Venäjä on ainakin tällä hetkellä yksi vähiten innovatiivisista suurvaltioista, yhtenä mittarina patenttien määrä väestöön suhteutettuna.

Venäjän hallitus on jo aktiivisesti käynnistänyt toimia tilanteen muuttamiseksi. Duuma hyväksyi kesäkuussa ensimmäisellä käsittelykierroksella perustettavia teollisuuspuistoja ja tiedepuistoja koskevan lakiesityksen. Uuden lain mukaan tiedepuistoihin sijoittuvat yritykset saivat vielä paljon parempia etuja kuin teollisuuspuistojen yritykset.

Innovaatioiden kaupallistaminenkin on Venäjälle tärkeää. Tämän tietää ohjelmoija **Aleksei Pazhitkov**, joka 20 vuotta sitten synnytti keinoälyprojektin lomassa puolivahingossa myöhemmin kansainväliseen kulttimaineeseen nousseen Tetris-pelin. Työnantaja Venäjän tiedeakatemia omisti kymmenen vuoden ajan pelin oikeudet, eikä liene saanut siitä juurikaan tuloja ennen kuin Gameboy alkoi tahkota sillä rahaa.

Venäjän tuonti kasvoi neljänneksen kevätkaudella

■ Venäjän ulkomaankauppa osoittaa edelleen kovia kasvulukuja. Kauppavaihto kasvaa etenkin IVY-alueen ulkopuolelta olevien kauppakumppaneiden kanssa.

Tammi-huhtikuussa Venäjän ulkomaan kaupan kokonaisvaihto oli arvoltaan 106,6 miljardia dollaria, mikä merkitsi 34,5 prosentin lisäystä vuosivertailussa. Muiden kuin IVY-maiden kanssa käydyn kaupan arvo nousi 38,3 prosentilla oli 90,6 miljardiin dollariin.

Venäjän koko vienti kasvoi tammi-

huhtikuussa 39,5 prosenttia 72,6 miljardiin dollariin. Vienti IVY-alueen ulkopuolisiin maihin vahvistui edelleen ja sen osuus nousi jo 87,2 prosenttiin.

Talousministeriön ennakkotietojen mukaan tuonti kasvoi kevätkaudella 24,9 prosenttia ja sen arvo nousi 34 miljardiin dollariin.

IVY-maiden ulkopuolelta tulleen tuonnin osuus oli edelleen hallitseva eli 80,3 prosenttia, mutta sen osuus vahvistui vuositasolla enää vajaan prosentin verran.

IDÄNKAUPAN VIENTIPALVELUT

www.compiler.fi

11. vuosikerta

Toimitus/ Markkinointia

Oy Compiler Ab
Osuuskunnantie 50 B
00660 Helsinki
Puh. (09) 492 854
Fax (09) 454 0838

klaus.lehmuskallio@compiler.fi

www.compiler.fi

Klaus Lehmuskallio
Kaija Pasila-Lehmuskallio
Puh. (09) 492 854
Fax (09) 454 0838

Idänkaupan Vientipalvelut/ Muut informaatiotuotteet

- Compiler Trade Web Site
- Compiler eNews
- Idänkaupan Vientipalvelut -eExtra
- Suomalaisyritykset Venäjällä -tutkimus

Suomi Venäjän kahdeksanneksi tärkeimmäksi kauppakumppaniksi

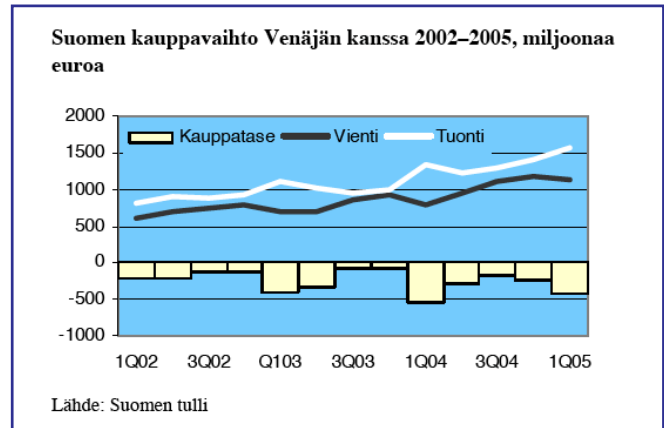
■ Venäjän tullin mukaan Suomi nousi vuoden ensimmäisellä neljänneksellä Venäjän kahdeksanneksi tärkeimmäksi kauppakumppaniksi ohi Yhdysvaltojen ja Sveitsin. Suomen osuus Venäjän kauppavaihdosta oli 3,6 prosenttia. Suomi tosin oli viime vuoden vastaavana aikana seitsemännellä sijalla, mutta putosi loppuvuonna 2004 kymmenneksi.

Vuodesta 2002 lähtien Suomen vienti Venäjälle on kasvanut hitaammin kuin Venäjän koko tuonti, mutta tämän vuoden ensimmäisellä neljänneksellä kehitys kääntyi päinvastaiseksi. Venäjän koko tuonti kasvoi 25 prosenttia.

Suomen tullin mukaan Suomen vienti Venäjälle kasvoi ensimmäisellä neljänneksellä 32 prosenttia ja tuonti Venäjältä 18 prosenttia, mikä nosti Venäjän Suomen toiseksi tärkeimmäksi kauppakumppaniksi.

Vähittäiskauppa kasvaa edelleen voimakkaasti Venäjällä

■ Venäjän tilastolaitoksen (Rosstat) mukaan kuluvan vuoden ensimmäisellä neljänneksellä vähittäiskauppa kasvoi 9,6 prosenttia vuoden 2004 vastaavasta ajankohdasta. Keskeisistä talouden toimialoista vähittäiskauppa olikin



ainoa, jossa alkuvuoden kasvu jatkui liki viime vuoden tasolla.

Tammi-maaliskuussa 2005 teollisuustuotannon vuosikasvu oli 3,9 prosenttia, kun se vuotta aiemmin oli noin 7 prosenttia. Rakentamisessa viime vuoden puolivälissä alkanut kasvuvauhdin hidastuminen näyttäisi jatkuvan, sillä tammi-maaliskuussa sen kasvu oli 5,3 prosenttia.

Alkuvuonna rahtikuljetukset lisääntyivät 2,7 prosenttia. Rautatiekuljetukset kasvoivat 2 prosenttia, putkikuljetukset 3 prosenttia ja tieliikenteen kuljetukset 9 prosenttia. Erityisesti merikuljetukset supistuivat.

Lähde: Suomen Pankki. BOFIT-Viikkokatsaus. Toimittaja Timo Harell bofit@bof.fi

Pohjoismaiden Projektivientirahasto

Pohjoismaiden Projektivientirahasto - Nopef myöntää pohjoismaisille yrityksille korotonta lainaa ja tukea kansainvälistymis- ja projektivientihankkeiden valmistelukustannuksiin EU- ja Efta-maiden ulkopuolella.

Kolmen vuoden siirtymäkauden aikana, 2005-2007, Nopef voi myöntää lainoja esitutkimuksiin osana Viroon, Latviaan, Liettuaan sekä Puolaan suuntautuvia hankkeita.

Kansainvälistymishankkeissa laina voi kattaa 40 % hyväksytyistä esitutkimuskuluista. Projektivientihankkeen esitutkimus voi saada 40 % riskilainaa, joka maksetaan takaisin Nopefille jos hanke toteutuu.

Lainaa voi hakea Pohjoismaissa toimiva yritys, joka toteuttaa hankkeen esimerkiksi pääurakoitsijana, laitevalmistajana tai perustettavan yrityksen omistajana. Nopef suosii pieniä ja keskisuuria yrityksiä. Se ei myönnä lainaa tai tukea isoille yrityksille, toisin sanoen yrityksille joiden liikevaihto on yli 100 Mn euroa tai henkilöstön määrä on yli 500.

Soita ensin niin voimme alustavasti selvittää hankkeen mahdollisuudet saada lainaa tai tukea.



norden

Nordiska projektexportfonden
Nopef

Pohjoismaiden Projektivientirahasto
PL 241

00171 Helsinki

Kontaktit:

projektipäällikkö Kim Krokfors

puh. (09) 180 0350

fax (09) 650 113

email: kim.krokfors@nopef.com

www.nopef.com

Valko-Venäjä miellyttää venäläisiä - Latvia epäsuosituin maa

■ Juri Levada -tutkimuslaitos tutki toukokuun puolivälissä perusvenäläisten asenteita ja tunteita eri valtioita kohtaan. Vastaajia pyydettiin nimeä-

mään Venäjän ystävyys- ja liittolaisvaltiot ja vastaavasti Venäjään vihamielisesti suhtautuvat maat.

Ystävällismielisten maiden kär-

keen venäläiset nostivat Valko-Venäjän 45 prosentin kannatuksellaan. Kymmenen suosikkimaan joukkoon kelpuutettiin lisäksi Saksa (23 %), Kazakstan (20 %), Ukraina (17 %), Intia (16 %), Ranska (13 %), Kiina (12 %), Yhdysvallat (11 %), Bulgaria (11 %) ja Armenia (9 %).

Suomi selvisi kyselyssä yhdeksän prosentin kannatuksella jaetulle 11. sijalle yhdessä Italian kanssa.

Latvia oli venäläisten mielestä vihamielisin maa. Latvian nimesi 49 prosenttia mielipidetutkimukseen vastanneista, mutta epäsuosio painotui kaikkiin Baltian maihin. Liettuan nimesi kielteisessä mielessä 42 prosenttia ja Viron 32 prosenttia.

Muita venäläisten erityisen vihamieliseksi kokemia maita olivat Georgia (28 %), Yhdysvallat (23 %), Ukraina (13 %), Afganistan (12 %), Irak (10 %) sekä Japani ja Iran, kumpikin kuuden prosentin ääniosuudella.

Suomi ei kuulu suosikkeihin - vihamiehiäkään emme ole

Vaikka tavalliset venäläiset eivät kelpuuttaneet Suomea suosikkimaidensa pääjoukkoon, eivät he nähneet meissä liioin mitään vihamielistäkään. Kahdenkymmenen vihamieliseksi katsotun maan viimeisimpänä oli vaatimattomalla kahden prosentin osuudella suurin ystävämaa Valko-Venäjä. Suomea ei edes näin harva pitänyt pahana.

Kansojen välistä vihaa ja rakkautta on tutkijoiden toimesta selvitelty Euroopassa jo kauan. Tänä päivänä tuloksilla ei ole pelkästään poliittista merkitystä, vaan eri valtioihin liittyvät tunteet heijastuvat myös niitä edustaviin yrityksiin ja tuotteisiin.

MENESTY VENÄJÄLLÄ!



Venäjä-erikoistumisopinnot tarjoavat Sinulle erinomaisen mahdollisuuden syventyä laaja-alaisesti Venäjän-kauppaan, Venäjän hallinto- ja oikeusjärjestelmään, talouteen, historiaan, kulttuuriin sekä kansainväliseen asemaan.

VENÄJÄN-KAUPAN ERIKOISTUMISOPINNOT

(30 op) perehdyttävät Venäjän-kaupan keskeisiin osaluoihin ja Venäjän talouteen käytännönläheisesti. Koulutuksen toteuttaa Helsingin kauppakorkeakoulun Pienyrityskeskus.

Syksyn 2005 jaksot:

- Venäjän talous, lähiopetus 15.-16.9. Helsinki
- Venäjän markkinat, lähiopetus 13.-14.10. Helsinki.
- Markkinointi Venäjällä, lähiopetus 10.-11.11. Helsinki
- Sopimuskäytäntö, lähiopetus 8.-9.12. Helsinki

VENÄJÄ-OSAAMISEN ERIKOISTUMISOPINNOT

(30 op) antavat syvällistä taustatietoa Venäjästä yhteiskuntana ja toimintaympäristönä sekä sen päätöksentekojärjestelmästä. Koulutuksen toteuttaa Helsingin yliopiston Koulutus- ja kehittämiskeskus Palmenian Kotkan yksikkö ja Aleksanteri-instituutti.

Syksyn 2005 jaksot:

- Venäjä ja EU, lähiopetus 1.-2.9. Helsinki
- Mikä Venäjä on? Mitä tarkoitetaan Venäjän federaatiolla, lähiopetus 6.-7.10. Helsinki
- Toteutuuko Venäjällä sananvapaus? Lähiopetus 27.-28.10. Helsinki
- Onko Venäjä ympäristöuhka? Valokeilassa itä-naapurin ympäristökysymykset 24.-25.11. Helsinki

Venäjän-kaupan ja Venäjä-osaamisen erikoistumisopinnoita voi yhdistää omien tarpeiden ja kiinnostusten mukaan. Erikoistumisopinnot voi suorittaa kokonaisuutena (laajuus: 30 op) tai yksittäisinä jaksoina.

Ota yhteyttä! Lisätietoja ja esitellaukset:

HKKK, Pienyrityskeskus

Merja Ryökäs, puh. 040 7375 407

sähköposti: merja.ryokas@pyk.hkkk.fi

HY, Koulutus- ja kehittämiskeskus Palmenia, Kotka

Raija Puhakka, puh. (05) 2344 276

sähköposti: raija.puhakka@helsinki.fi



Suomalaisyrietykset:

Venäjän maariski yhä korkea

■ Öljy-yhtiö Jukosin tapaus ei julkisuudesta ja vakavuudesta huolimatta ole erityisemmin pelästyttänyt Venäjällä toimivia suomalaisyrityksiä. Idänkaupan Vientipalveluiden Venäjä-tutkimukseen huhtikuussa osallistuneiden mielestä Venäjän poliittis-taloudellinen maariski ei ollut kasvanut edellisten kuuden kuukauden aikana.

Vastaaajyrityksistä 73 prosenttia katsoi maariskin pysyneen ennallaan. Riskin lisääntymisen kannalla oli 13 prosenttia, mutta samalla 14 prosenttia sanoi sen jopa pienentyneen. Vuoden takaiseen huhtikuun 2004 tilanteeseen verrattuna maariskiä pidettiin kuitenkin korkeana.

Suomalaisyrietyksillä on tutkimuksen mukaan kohtuullisen hyvä luot-

tamus Venäjän valtion yksityiselle omistusoikeudelle ja omaisuudelle tarjoamalle turvalle.

Vain seitsemän prosenttia katsoo, ettei Venäjällä mikään seikka takaa yksityisen omistuksen kunnioittamista. Selvä enemmistö oli kuitenkin sitä mieltä, että yksityinen omistus on pääsääntöisesti turvattua. Lisäksi loput eli 19 prosenttia yritysistä luotti siihen, että valtio turvaa ja suojelee yksityistä omistusta ja omaisuutta aivan kuten muissakin markkinatalousmaissa.

Suomalaisyrietyksien maariskiarvionsa painottuivatkin käytännön liiketoimintaympäristössä vaanivat vaaratekijät. Tällä tutkimuskierroksella pahimmaksi uhkaksi nimettiin julkiseen hallintoon pesiytynyt korruptio.

Metla kartoittaa Venäjän puutavaraviennin vaikutuksia

■ Metla on käynnistänyt tutkimushankkeen, jossa kartoitetaan venäläisten puutuotteiden ja erityisesti raakapuun ja sahatavaran viennin vaikutuksia Euroopassa. Siinä pyritään analysimaan Venäjän metsäsektorin vilkastuneen ulkomaankaupan vaikutuksia muun muassa puumarkkinoiden toimintaan Suomessa ja laajemminkin eurooppalaisten sahamarkkinoiden mekanismeihin.

Tutkimushankkeen esityönä Metlassa on valmistunut selvitys Venäjän metsävaroista ja niiden hallinnoinnista sekä raakapuun ja sahatavaran tuotannosta ja viennistä. Venäjän metsävarat ovat sekä pinta-alaltaan että tilavuudeltaan maailman suurimmat.

Neuvostoliiton hajoamisen jälkeen Venäjän metsäsektorilla on toteutettu lukuisia uudistuksia, kuten metsäteollisuuden ja puun hakkuun yksityistäminen sekä puutuotteiden hintojen ja viennin vapauttaminen. Uudistusten myötä Venäjän metsäsektorin toiminta

on muuttunut aiempaa markkinalähtöisemmäksi. Osana kehitystä puutuotteiden vienti entisen Neuvostoliiton ulkopuolelle on kasvanut nopeasti erityisesti 1990-luvun puolivälin jälkeen. Se on kytkenyt Venäjän metsäsektorin entistä kiinteämmäksi osaksi kansainvälistä taloutta.

Alhaisen jalostusasteen tuotteet, raakapuu ja sahatavara, muodostavat noin 55 prosenttia Venäjän metsäsektorin tuloista. Euroopassa venäläistä raakapuuta viedään eniten Suomeen, jossa venäläinen puu vastaa lähes viidennestä metsäteollisuuden vuosittaisesta raakapuun tarpeesta.

Venäläinen sahatavara on pystynyt kasvattamaan osuuttaan Länsi-Euroopan kilpailluilla markkinoilla. Esimerkiksi Saksan sahatavaran tuonnista Venäjän osuus on jo suurempi kuin Suomen tai Ruotsin.

Venäjän puutuotteiden vientiä käsittelevän englanninkielisen esiselvityksen voi tilata Metlan internet-sivustolta.

Venäjällä ja Kazakstanissa IVY:n korkein ansiotaso

■ Venäjällä, Kazakstanissa ja Valko-Venäjällä väestön taloudelliset elinolot ovat selvästi paremmat kuin muissa IVY-maissa, selviää Trud-lehden tekmästä ja JRL-uutiskirjeen välittämästä vuosivertailusta.

Maakohtaisesti määritetyn köyhyysrajan alapuolella joutui viime vuonna elämään 17,8 prosenttia venäläisistä ja valko-venäläisistä sekä 16,1 prosenttia kazakstanilaisista. Pahin tilanne oli puolestaan Moldovassa, jossa lähes kolme kansalaista neljästä joutui sinnittelemään minimitoimeentulorajan alapuolella.

Tulonjako Venäjällä erittäin vinoutunut

Venäjän erityisenä ongelmana oli kuitenkin tulonjaon poikkeuksellisen suuri vinoutuma. Venäjällä ylimmän tulonsaajakymmenyksen tulot olivat lähes viisitoistakertaiset verrattuna alimpaan tulonsaajakymmenykseen. Esimerkiksi Valko-Venäjällä vastaava ero oli vain kuusinkertainen.

Keskikuukausipalkkojen vertailussa kärkeen nousivat samoin Venäjä, Kazakstan ja Valko-Venäjä. Venäjällä keskipalkka vastasi viime vuonna 237 dollaria, Kazakstanissa 208 dollaria ja Valko-Venäjällä 162 dollaria.

Tajikistanissa on tyytyminen 20 dollariin

Moldovassa palkkataso jäi 89 dollariin, mutta hännänhuippuna oli Tajikistan, jossa ihmiset joutuivat tyytymään keskimäärin vain 20 dollarin ansioihin.

Ukrainassa keskikuukausiansiot olivat vajaa puolet Venäjän tasosta eli 111 dolaria.



Hoidamme tuotannon ulkoistamisia itäisessä Euroopassa

Buslink Oy toimii teollisena alihankinta-asiamiehenä ja organisaationanne: maa-hantuojana, agenttina tai tuonnin ja viennin välijäsenenä muulla sovittavalla tavalla.

Buslink palvelee:

- Uusia metalli- ja valutuotannon alihankintamahdollisuuksia: Venäjä, Baltian maat, Valko-Venäjä ja Ukraina
 - Kokeneen asiantuntija-organisaatiomme paikallisesti toteuttamana
 - Tasoitamme tuotantokulttuurin eroja valmistajien ja asiakkaiden välillä
 - Valvommekustannustehokkuutta
 - Organisoimme valmistuksen pienistä sarjoista jatkuviin JOT-toimituksiin
 - Tehokkaat tuotannon, laadun ja toimitusten seurantaprosessit
- Mahdollisuudet osallistua uusiin hankkeisiin jo tuotteiden suunnitteluvaiheessa**

Neuvotteluyhteydet:

Toimitusjohtaja Hannu Kemiläinen
email: buslink@co.inet.fi
Puh. 09-4548878 tai
0400-405018
Telefax 09-454 8878

Keskuskauppakamari:

Puolan markkinat kiinnostavat yhä enemmän

■ Suomalaisyrietykset odottavat Viron, Latvian ja Liettuan sekä erityisesti Puolan markkinoiden merkityksen kasvavan seuraavan viiden vuoden aikana, selviää Keskuskauppakamarin tuoreesta kyselystä. Vastanneista yrityksistä peräti 80 prosenttia sanoo Puolan markkinoiden kehittyvän yhä tärkeämmäksi.

Suomalaiset hyödyntävät Baltian ja Puolan markkinapotentiaalia edelleen lähinnä vientiä lisäämällä, mutta niillä on myös paikallisia investointiaikeita. Erityisesti suuret yritykset aikovat tehdä suoria investointeja näihin kohdemaihin. Hieman yli puolet kyselyyn vastanneista suurista yrityksistä, liikevaihto yli 40 miljoonaa euroa, aikoo investoida Viroon tai Latviaan seuraavien 12 kuukauden aikana. Puolaan tehtäviä investointeja suunnittelee puolestaan 38 prosenttia saman kokoluokan yrityksistä.

Viime aikoina toteutuneista investoinneista kertoo, että lähes kolmannes kaikista vastaajayrityksistä oli investoinut Viroon viimeisen 12 kuukauden jaksolla. Latviaan oli investoinut 19 prosenttia, Liettuaan 16 pro-

senttia ja Puolaan 23 prosenttia vastanneista.

Vaikka Puolan markkinoiden veto-voima on kasvussa, piti 57 prosenttia vastaajista Viroa tärkeimpänä kohdealueenaan. Latvia ja Puola saivat arvioissa jaetun toisen sijan ja Liettuaa pidettiin vastaavasti vähiten kiinnostavana markkina-alueena.

Viidennessä vastaajayrityksistä arvioi kaupankäyntikulttuurin parantuneen Virossa viime vuosien aikana. Byrokraatia on vähentynyt ja talouden kasvu sekä EU-jäsenyys ovat parantaneet markkinaolosuhteita. Myös Puolan, Latvian ja Liettuan EU-jäsenyyksiä pidettiin keskeisenä markkinoiden kiinnostavuutta lisänneenä tekijänä.

Viranomaisten toiminta on parantunut Keskuskauppakamarin aiempien, vuosina 2001 ja 2002 tehtyjen selvitysten jälkeen kaikilla osa-alueilla. Suurin parannus on tapahtunut tulli- ja rajaviranomaisten sekä tarkastus- ja sertifiointiviranomaisten toiminnassa.

Nyt julistettu selvitys tehtiin huh-tikuussa. Kyselyyn vastasi 280 suomalaisyritystä, joilla on toimintaa kyseisissä maissa.

Hansabankas rahoittamaan Kaliningradin investointeja

■ Hansapankin Liettuan tytäryhtiö Hansabankas saattaa avata konttorin Kaliningradissa. Talouslehti Verslo Zinioksen mukaan konttorin perustamisen tekee ajankohtaiseksi se, että Hansabankas rahoittaa AIK-yhtiön Kaliningradiin nousevaa hanketta, joka on Liettuan kaikkien aikojen suurin greenfield-investointi Venäjälle. Ulkomaiset yritykset voivat Kaliningradissa saada paikallisilta pankeilta vain lyhytaikaisia luottoja varsin korkealla korolla. Käypä korkotaso on 9-14 prosenttia.

AIK:n investointihankkeen ohella liettualaiset ovat tehneet Kaliningradiin jo muitakin isohkoja investointeja. Liettuan ja koko Baltian johtava jääkaappivalmistaja Snaige on rakentanut alueelle 90 miljoonaa litiä maksaneen tehtaan, jonka rahoitukseen on osallistunut SEB Vilniaus Bankas.

Muita jo valmistuneita tuotannollisia investointeja ovat mm. Vilken lihanjalostuslaitos, Viciunain kalatehdas, Sota huonekalutehdas sekä asustevalmistaja Naujoji Rutan ompelimo.

Puolapainotteinen pk-rahasto kiinnostaa suomalaisia

■ Itä-Euroopan sijoitusrahastoja kohtaan tunnettu mielenkiinto on nyt meillä selvässä kasvussa. Trigon Capitalin rahastoja Suomessa edustavan EQ Pankin järjestämään uuden small cap -rahaston tiedotustilaisuuteen osallistui kesäkuun puolivälissä peräti 430 sijoittajaa ja osakesäästäjää.

Trigonin uusi Itä-Euroopan pk-rahasto on lajissaan ensimmäinen. Se tekee sijoituksia Baltian maiden, Puolan sekä myös muiden itäisen Euroopan maiden, kuten esimerkiksi Kroatian pk-yrityksiin.

Rahastoa Helsingissä esitelleen, Trigonin rahastoista vastaavan johtajan **Kristel Kivinum-Piirsalun** mukaan uuden rahaston painopistealueena on Puola, joka on kehittymässä yhdeksi EU-alueen johtavista talousmaista.

Myös Varsovan pörssissä on vilkasta ja siihen on listautunut tai aikoo listautua myös joukko pk-yrityksiä katsottavia yhtiöitä. Rahaston seurannassa on silti myös pörssin ulkopuolisia yrityksiä.

Trigonia kiinnostavat yritykset joiden markkina-arvo on 300-100 miljoonaa euroa, mutta myös tätä suuremmat yhtiöt voivat tulla kysymykseen.

Puolalaisten sijoituskohteiden osalta Kivisalm-Piirsalu painotti EU-kytkentöjen oikeata arviointia. Kokemukset ovat jo osoittaneet, että johtavien EU-maiden hidas talouskehitys voi merkitä puolalaisille pk-vientiryityksille sekä mahdollisuuksia että uhkia, täysin yrityksestä, toimialasta ja tuotteista riippuen.

Kotimarkkinayritykset eivät ehkä tarjoa yhtä suuria menestymishämmähtöisyyksiä, mutta oikein valittuna ne ovat turvallisia kohteita suuren maan kasvavilla markkinoilla.

Kotimarkkinayritykset eivät ehkä tarjoa yhtä suuria menestymishämmähtöisyyksiä, mutta oikein valittuna ne ovat turvallisia kohteita suuren maan kasvavilla markkinoilla.

SAD-e vientiselvityspalvelu



SAD, CMR ja Kotitullaus
NYT SÄHKÖISESTI!

Vientilaskujen siirto palveluun nyt myös suoraan
Finvoice/XML-verkkolaskun pohjalta

Lue artikkeli SAD-e:sta
Logistiikka 9/2004

Enior oy
Lönrotinkatu 19 A
00120 Helsinki
Puh (09) 586 2005
info@enior.fi

www.enior.fi

Asiantuntijaraati rankkasi 180 johtavaa puolalaisbrändiä

■ Telekomunikacja Polska arviointiin Puolan arvokkaimmaksi brändiksi Rzeczpospolita-lehden ja Ernst & Youngin tämän vuotisessa rankkauksessa. Telejätin brändin arvoksi laskettiin 26 miljardia zlotya, mikä riitti edelleen kärkisijaan, vaikka se laskikin 600 miljoonaa vuodesta 2004. Telekomunikacja Polska on myös useana perättäisenä vuotena rankattu Puolan markkina-arvoltaan suurimmaksi yhtiöksi.

Puolan muita arvobrändejä olivat Dr Irena Eris, E. Wedel, TVN ja Zywiec Zdroj. Rankkaukseen osallistui kaikkiaan 180 yritystä, joiden yhteenlasketuksi brändiarvoksi asiantuntijaryhmä sai yli 26 miljardia zlotya.

Tulosten julkistamisgaalan kunnianvieraana oli Puolan entinen presidentti **Lech Walesa**, joka uutistoimisto PAP:in mukaan kehotti talouselämää edelleen ponnistelemaan hyvien brändien luomiseksi, koska ne osaltaan vahvistavat maan taloudellista kehitystä.

Puolan talouskasvu hoidastumaan päin

■ Puolan talouskasvu hidastui ensimmäisellä vuosineljänneksellä 2,1 prosenttiin, mikä alitti pessimistisimmätkin arviot. Talouskasvu oli näin vähäistä viimeksi vuoden 2002 ensimmäisellä kvartaalilla.

Kotimaan kysyntä laimentunut

Syynä yllättävän heikkoon kehitykseen olivat investointitoiminnan vähäisyys sekä laimentunut kotimainen kysyntä. Talouden pysyminen edes kasvun puolella oli yksinomaan hyvänä jatkuksen viennin ansiota. Maaliskuussa Puolan vienti kasvoi yli 10 prosenttia.

Puolan kotimaiset yritykset eivät vielä käynnistäneet investointejaan, joten investointien kasvu jäi yhteen prosenttiin. Tilannetta eivät korjanneet suorat ulkomaiset investoinnit, joiden taso pysyi suhteellisen hyvänä.

Puolan hallituksen virallisena kasvutavoitteena on vielä toistaiseksi viisi prosenttia. Ekonomistipiirit ovat sen sijaan nopeasti korjanneet aikaisem-

pia ennusteitaan. Nyt asiantuntijat odottavat koko vuodelle keskimäärin 3,8 prosentin kasvua, kun samat tahot vielä kuukausi sitten uskoivat jopa 4,6 prosentin kasvuun.

Investointie aktivoitumista odotellaan

Tilanne saattaa kuitenkin korjaantua toisella vuosipuoliskolla. Kaikki riippuu kuitenkin investointien aktivoitumisesta. Tämä on kuitenkin vaikeasti ennakoitavissa, mitä kuvaa se, että pankkipiireissä koko vuoden investointien kasvuarviot asettuvat 5-13 prosentin haarukkaan.

Vaikka alkuvuoden vaisu talouskehitys oli suuri pettymys, löytyy vaatimattomalle kasvuprosentille kuitenkin selvä puolustus.

Viime vuonna Puolassa vallitsi EU-jäsenyyden alla varsinainen talousbuumi ensimmäisellä vuosineljänneksellä, mikä johti seitsemän prosentin kasvuun. Tätä taustaa vasten ei 2,1 prosentin kasvu ole sinänsä mikään huono tulos

Latviassa EU:n kovin talouskasvu

■ Viro ja Latvia ovat vahvistaneet ensimmäisen vuosineljänneksen talouskasvulukunsa. Latviassa bruttokansantuotteen kasvu oli EU-maiden korkein nousten 7,4 prosenttiin.

Virossa taas toteutui ennakoarvoiden mukainen seitsemän prosentin kasvu. Liettua ei ole vielä ilmoittanut lopullista kasvulukuaan, mutta ennakoarviona on 5,5 prosentin parannus.

Latviassa uskotaan kovan kasvu-

tahdin jatkuvan läpi koko vuoden. Sekä maan keskuspankki että talousministeriö pitävät edelleen kiinni koko vuotta 2005 koskevasta 7,5 prosentin ennusteestaan.

Viime vuonna Latvian talous kasvoi ensimmäisellä neljänneksellä 8,7 prosenttia ja koko vuoden osalta päästiin 8,5 prosentin kasvuun.

Baltian maissa talouskasvu laskeaan nykyisin kansainvälisesti hyväksytyllä ja vertailukelpoisella metodilla.

Baltian satamien rahtiliikenne supistui kevätkaudella

■ Baltian maiden satamien yhteensä laskettu tavaraliikenne oli tammi-huhtikuussa 44,4 miljoonaa tonnia, mikä merkitsi 4,6 prosentin vähennystä vuoden takaisesta tasosta. Hienoiseen kasvuun päästiin kevätkaudella ainoastaan Latviassa.

Uutistoimisto Baltic Business Newsin mukaan Latvian satamien kokonaistonnimäärä oli 20 miljoonaa tonnia eli 0,9 prosenttia enemmän kuin vertailuajankohtana. Viron satamat käsittelivät 15,5 miljoonaa tonnia rahtimäärän pudotessa 3,4 prosenttia. Liettuan satamien osuus oli 8,9 miljoonaa tonnia, missä määrässä oli tuntuva 16,6 prosentin pudotus.

Tallinna ja Ventspils ylsivät pieneen kasvuun

Baltian pääsatamista Tallinnan satama pystyi kuitenkin kasvattamaan rahtimääräänsä 2,4 prosentilla 13,2 miljoonaa tonniin. Myös Ventspilsin satama yksi 1,9 prosentin kasvuun rahtimäärän noustessa 10,2 miljoonaa tonniin. Klaipedassa volyyymi sen sijaan laski 16,6 prosenttia jätään 8,9 prosenttiin.

Uutistoimiston satamakatsauksesta selviää myös, että Latvian satamien osuus oli tammi-huhtikuussa 45,1 prosenttia Baltian satamien koko rahtiliikenteestä. Viron satamilla oli 34,8 prosentin osuus ja Liettuan kautta kulki 20,1 prosenttia rahdeista.

Nopef rahoittaa Baltian ja Puolan hankkeiden valmisteluja

■ Pohjoismaiden Projektivientirahasto Nopef pyrkii kasvattamaan aktiiviteettiaan myös Suomessa. Nopef hyväksyi viime vuonna 132 uutta hanketta, joista vain 20 koski suomalaisia yrityksiä.

Nopef myöntää pohjoismaisille yrityksille korotonta lainaa ja tukea EU- ja Efta-maiden ulkopuolelle kohdistu-

vien kansainvälistymis- ja projektivientihankkeiden valmistelukustannuksiin.

Tänä vuonna ja kahtena seuraavana vuotena Nopef voi myöntää lainoja esitutkimuksiin, jotka liittyvät yritysten Viron, Latvian, Liettuan tai Puolan markkinoille menemiseen. Projektivientirahasto suosii pieniä ja keskisuuria yrityksiä.

Nopef voi tukea kahta eri hanketyyppiä, jotka liittyvät edellä mainittuihin kohdemaihin. Kansainvälistymishankkeissa laina voi kattaa 40 prosenttia hyväksytyistä esitutkimuskuluista. Lainaa voidaan myös muuttaa tueksi edellyttäen, että hankkeen raportointi ja tilintarkastajan vahvistamat kustannukset on hyväksytty.

Korotonta riskirahoitusta projektiviejille

Projektivientihankkeen esitutkimus voi saada 40 prosentin korottoman riskilainoituksen, joka maksetaan hankkeen toteutuessa takaisin Nopefille. Tämäkin laina voidaan muuttaa tueksi, jos hanke jää toteutumatta jostakin syystä, esimerkiksi ulkomainen kilpailija voittaa kaupan.

Kansainväistyminen tarkoittaa etabloitumista ulkomaille. Siihen voi sisältyä yrityksen ostaminen, oma "brown/green field"-projekti, yhteisyrityksen perustaminen sekä tietyt

franchising-järjestelyt.

Projektivientihankkeella Nopef tarkoittaa kertaluontoisia toimituksia, jotka voivat sisältää esimerkiksi tuotantojärjestelmän tai kokonaisen laitoksen avaimet käteen -toimituksen.

Tuki kattaa muun muassa riski-, rahoitus- ja kannattavuusanalyysien laatimisen, liiketoimintasuunnitelman tekemisen ja potentiaalisten yhteistyökumppaneiden arvioinnin. Nopef ei kuitenkaan osallistu agentin tai maahantuojan etsimiskuluihin tai yleisten markkinatutkimusten tekemiseen.

Lainasumma viime vuonna 4,4 miljoonaa euroa

Pohjoismaiden Projektivientirahasto Nopef on Pohjoismaiden Ministerineuvoston alainen rahoituslaitos, joka toimii läheisessä yhteistyössä toimeksiantajansa ja muiden Helsingissä sijaitsevien pohjoismaisten rahoituslaitosten kanssa, joita ovat Pohjoismaiden Investointipankki (NIB), Pohjoismaiden Ympäristörahoitusyhtiö (NEFCO) ja Nordic Development Fund (NDF).

Viime vuonna Nopefin myöntämien lainajojen kokonaissumma oli noin 4,4 miljoonaa euroa. Rahaston koko lainakanta oli tilivuoden lopussa noin 8,8 miljoonaa

IDÄNKAUPAN VIENTIPALVELUT

Juttuarkisto
vuodesta 1998

Sähköiset numerot
vuodesta 2001

[www.compiler.fi/
idankaupan/uutisia/
vientipalvelut-muut.html](http://www.compiler.fi/idankaupan/uutisia/vientipalvelut-muut.html)

bbn
baltic business news

- Estonia
- Latvia
- Lithuania

www.balticbusiness.com

TILAA COMPILER eNEWS 2005- UUTISMUISTIO
Itämarkkinoiden kattavaan ja monipuoliseen seurantaan

Compiler eNews

• Talous • Markkinat • Liiketoimintaympäristö • Toimijat

Uutisotsikkoviitteet seulotaan ja muokataan suuresta talousuutisten virrasta suomalaisyritysten intressiprofiililla. Ilmestyy kahden viikon välein. Kestotilaushinta 20 EUR + alv 22 %, sisältää kuusi numeroa. Kannattaa toimia!

24 numeroa vuodessa. Kolmen kuukauden kestotilaushinta vuonna 2005 on 20 euroa + alv 22 %. Jakelu sähköpostitse. Tilauslomake löytyy, kun **painat tästä**. Voit myös lähettää tilauksesi sähköpostiosoitteeseen box@compiler.fi.

Venäläiset vallanneet maantiekuljetukset suomalaisilta

■ Venäjälle suuntautuvat maantiekuljetukset ovat lähes täysin luisuneet venäläisille kuljetusyrityksille. Tälle hetkellä Venäjälle menevistä kuljetuksista alle kymmenen prosenttia on suomalaisten autojen hoidettavana, sanoi toimitusjohtaja Seppo Sainio Suomen Kuljetus ja Logistiikka SKAL ry:n liittokokouksessa Joensuussa.

Tasapaino markkinaosuuksissa olisi ollut mahdollista hoitaa matkalupakiintiöiden kautta, mutta sitä ei Suomen vianomaisjohto ole rohennut kuitenkaan tehdä, moitti Sainio.

Logistiikan kehittämisohjelma tekeillä

Nyt liikenne- ja viestintäministeriön julkistamassa logistiikan kehittämisohjelmassa esitetään tutkittavaksi koko lupajärjestelmästä luopumista. Matkalupajärjestelmällä ei SKAL:in mukaan olekaan mitään virkaa, ellei sitä käytetä alkuperäisessä tarkoituksessaan pariteettiperiaatteen säilyttämiseen.

Hallitusohjelmassa on veloitettu laatimaan kehitysohjelma, jolla Suomen logistista asemaa vahvistetaan osana EU:n ja Venäjän taloudellista yhteistyötä. Liikenne- ja viestintäministeri **Leena Luhtasen** johdolla toiminut ohjausryhmä julkisti 6. kesäkuuta esityksensä tällaiseksi ohjelmaksi.

Kehitysohjelmassa on esitetty 35 toimenpidettä, joilla Suomen logistista asemaa pyritään turvaamaan. Liian vähälle pohdinnalle ovat kui-

tenkin jääneet toimenpiteet, joilla suomalaisten kuljetusyritysten markkinaosuutta Venäjän liikenteessä kyettäisiin parantamaan, totesi Seppo Sainio.

Logistiikkaohjelmassa on mainittu kustannusten alentaminen kilpailuaseman parantamiseksi. SKAL on omasta puolestaan toistuvasti tehnyt esityksiä valtiovarainministeriölle verotuksen tekemiseksi kilpailukyiseksi.

SKAL on lukuisia kertoja ottanut esille venäläisten paremman aseman halvan polttoaineen tuonnissa. Suomalaiset saavat tuoda kuorma-auton tankissa korkeintaan 400 litraa dieselöljyä rajan yli, mutta venäläiset jopa 1 500 litraa.

Kaksoislaskutus suomalaisliikennöitsijöiden riesana

Suomalaisten liikennöitsijöiden toimintaa on lisäksi vaikeuttanut maanteiden tavarankuljetuksissa edelleen rehottava kaksoislaskutus. Suomalaiset kuljetusyritykset eivät halua perustaa toimintaansa Venäjän tullin huijaukseen, jolloin ne ovat pudonneet markkinoilta vähin erin pois.

Toimitusjohtaja Seppo Sainio totesi vielä, että Suomen tullilla sen enempää kuin liikkuvalla poliisillakaan ei ole riittävästi resursseja venäläisautojen valvontaan tavaraliikenteessä. Venäläiset eivät hae eivätkä joudu maksamaan ylipaino- ja ylimittalupia valvonnan vähäisyyden takia. Venäjällä sensijaan jokainen suomalaisauto syyntään ja luvat tarkastetaan.



Tutkimussarjamme 18. raportti.
Venäjän-kaupan barometri

Suomalaisyritykset Venäjällä 1.2005

• toimintaolot • odotukset • aiheet

VUODEN 2005 Kevätraportti

- Ajankohtaiset erikoisteemat
- Kiinteät barometrikysymykset

Tutkimuksen tiedot on kerätty huhtikuussa 2005. Vastajina ovat johdon ja keski johdon edustajat Venäjän-kauppaa käyvissä yrityksistä. Raportissa on tulosten yhteenveto-osa, esitysgrafiikat ja liitteet. 53 sivua. Tutkimus on lähtökohdiltaan ja toteutukseltaan riippumaton, eikä sillä ole ulkopuolista toimeksiantajaa tai rahoittajaa.

Sisältönä mm.

- Venäjän talous ja markkinat
- Venäjän talousuudistusten jatkuminen
- Kilpailutilanne
- Liiketoimintaympäristö
- Riskit yritystasolla
- Investointi- ja tuotantoaiheet
- Viennin kehitysarviot

Tiedustelut ja tilaukset:

Oy Compiler Ab (Ltd)

Puh. +358 9 492 854

Fax +358 9 4540 038

klaus.lehmuskallio@compiler.fi